



consulting für einzelhandelsimmobilien und -expansion

kundörfer
□□□■ consulting

Erfahrung und Weitblick
Lösungen für eine erfolgreiche Zukunft



Consulting für Einzelhandelsimmobilien und Einzelhandelsexpansion

Wir unterstützen unsere Kunden in allen Fragen zur Einzelhandelsexpansion und zu Einzelhandelsimmobilien.

Wir verknüpfen unsere internationale Handelserfahrung mit unserem umfassenden Standort-Know-how für Lagen in Innenstädten, für Einkaufszentren sowie für Fachmarktlagen in Österreich, Deutschland und einer Reihe von Ländern in der CEE- und SEE-Region.

Unser Ziel ist es, Einzelhändler, Immobilienprojektentwickler und alle im Einzelhandel sowie immobilienseitig aktiven Marktteilnehmer kompetent und zielgerichtet zu beraten.



Methodenkompetenz und Erfahrung

Dafür setzen wir auf unsere Methodenkompetenz, unsere Verhandlungserfahrung und unser weitreichendes internationales Netzwerk.

Wir beschäftigen uns mit allen Phasen und Fragestellungen der Expansion, Markterschließung, Standortentwicklung und Standortoptimierung. Dabei verbinden und berücksichtigen wir die Interessen der Marktteilnehmer im Sinne einer Win-win-Situation.

Wir denken quer und arbeiten lösungsorientiert für unsere Kunden mit gegenseitigem Respekt, vertrauensvollem Umgang und offener Haltung.



Nachhaltigkeit und Wertschöpfung

Die nachhaltige Wertsteigerung und Werterhaltung unserer Kunden sind der Motor unseres Tuns.

Unternehmen

Rainer Kundörfer Diplomkaufmann

„Der Kunde als Mensch steht für mich im Mittelpunkt. Dabei bilden Empathie und Vertrauen das Fundament für die bestmögliche Repräsentanz meiner Kunden und Partner.“

Dies ist die wesentliche Erfahrung für Rainer Kundörfer aus 20 Jahren praktischer Tätigkeit im Einzelhandel.

Praxis

Nach dem Studium der Betriebswirtschaftslehre in Nürnberg war Rainer Kundörfer von 1990 an in verschiedenen Funktionen und Verantwortungen fünf Jahre bei Vorwerk & Co. in Wuppertal im Stammhaus und bei der Integration und dem Aufbau neuer Geschäftsfelder in operativen Tochtergesellschaften tätig.

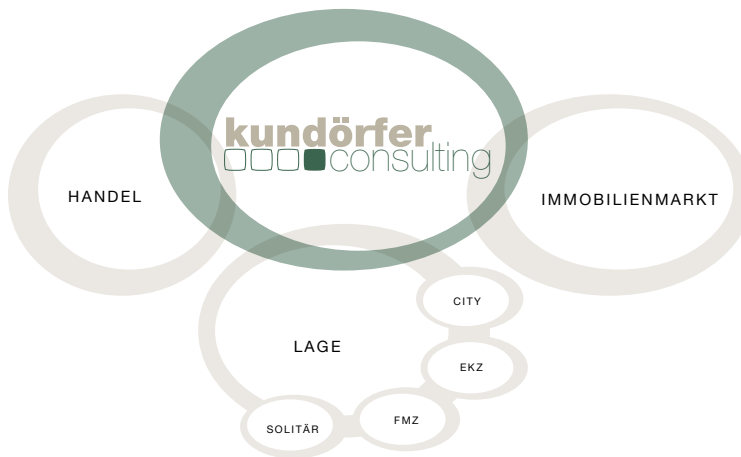
Angezogen von der Aufgabe, ein Unternehmen von Beginn an mitzugestalten, wechselte Rainer Kundörfer 1995 zunächst zu Shoe 4 You, einer deutschen Tochter des Schuhhandelsunternehmens Leder & Schuh International AG, Graz. Hier war Rainer Kundörfer von der Analyse des Markts bis hin zum Aufbau der Formate als Geschäftsführer bis 2005 wesentlich für den Markteintritt von Shoe 4 You und weiterer Vertriebskonzepte der Leder & Schuh in Deutschland zuständig.

Von 2005 bis 2010 zeichnete er innerhalb des Vorstands der Leder & Schuh International AG für die internationale Expansion, den Bau der Filialen und das Investitionscontrolling verantwortlich.

Markt- und Verantwortungsgebiet erstreckten sich dabei über elf Länder.



Netzwerk



Die enge Verzahnung vieler Marktteilnehmer und Marktkomponenten verdeutlicht die Bedeutung der kommunikativen Vernetzung und der engen partnerschaftlichen Zusammenarbeit.

Erfahrung und Weitblick

Lösungen für eine erfolgreiche Zukunft

Kundörfer Consulting GmbH
Frankenweg 5 | 8051 Thal – Graz | Österreich

t +43 316 / 581822
f +43 316 / 570550
e office@kundoerfer.com



www.kundoerfer-consulting.com